

「AI活用の最前線、先進企業11社が登壇」

AI活用の最前線、先進企業11社が登壇

会場・配信合わせ不動産会社ら260人が参加

全国賃貸住宅新聞社は5月26日、不動産会社のAI活用に特化したイベント「賃貸AIテックDAY」を都内で開催。会場と配信視聴合わせて260人が参加し、にぎわった。

賃貸AI
テックDAY
開催レポート



1. 経営者セッションでは来場者向けに設けられたAI活用事例へのAI活用について質疑応答が行われた。2. 会場では来場者同士が交流し、情報交換が行われた。3. 会場には来場者向けに設けられたAI活用事例へのAI活用について質疑応答が行われた。4. 会場では来場者同士が交流し、情報交換が行われた。

未来図を予測

イベントのトップパネラーは、経営者セッション「AIで賃貸ビジネスはどのように変わる? 経営者が語る戦略と業界の未来」。

クランスコ・ホールディングス(以下、クラスコHD)・石川興金沢市の小村典弘社長、トケルホールディングス(以下、トケルHD)・東京都港区の伊藤隆徳社長、ヒレックス・マネジメンツ(同)の岩元龍彦社長が登壇した。経営戦略におけるAIの位置付けや、具体的な活用事例、人が担う仕事は何かについて意見が交わされた。

AIの普及により賃貸住宅業界がどう変わるかについては、三者三様の声が上がった。トケルHDの伊藤社長は「基本的にはインフレすると思う。これからは付加価値の高いAIにお金が流れていく。そうすると人が働かなくてもよくなり、AIの需要はどんどん増えていく。それで何が起るかというと、インフラや都市部の土地といった限りがあるものがある。そこは向上がする。そこに住める人、住めない人の格差が生まれる」と推測した。

ヒレックス・マネジメンツの岩元社長は「不動産管理は、効率よく少人数で多くの物件を運営できるように。築年数の物件をあて何十年も運営する目標で、知識と努力をつぎ込んで建物

をどう維持するかを考えられるようになるだろう」とコメントした。

クラスコHDの小村社長は「AIを使って未来をつくっていく。賃貸管理を基盤として、ノーバードン、新築、物件保有などさまざまな事業をする経営管理会社になるべき」と訴えた。

経営者セッションのテーマは「顧客満足アップ、利益向上につなげる管理会社のAI戦略」。市国不動産(東京都中央区)AIX推進室の田村右慶室長、日本エイジェント(愛媛県松山市)の堀口孝幸常務、ユーミーCiaas(神奈川県横浜)市)スマートテクノロジー推進室の菊池美穂課長が議論した。

AIロールプレイングによる入居者対応や家主業強化など、顧客満足度の向上につながる事例が上がった。従業員をどのように巻き込みにしていくか、推進部署が各部門にリアレンジしたAI活用のユースケースを基にマニュアルを作り、社内に共有していく施策が出た。

営業に人材を投下

賃貸仲介セッションでは「反響対応、接客、賃貸仲介の生産性はAIで劇的に変わる」というテーマでディスカッション。アンビションDXホールディングス(東京都渋谷区)DX推進室の中村勇介室長、パレックス(東京都目黒区)の太田繁執行役員が意見を交わした。

社内審査書類の整合性チェックや契約書類の検印・突合など、生産性向上に貢献するAI活用事例を発表。AIによる業務効率化で生まれた時間を営業に投下することで、利益を生み出す流れを作ることができるといった意見が出た。

経営者向け講演ではテロイーター・マツの清水歩ダイレクター、寺園知広マネージングディレクターが「海外や国内の他業種動向から学ぶAI戦略」について講演。企業講演では、スマサポの小田慎三CEOと経営者セッションにも登壇したクラスコHDのサルフアーの小村社長が登壇した。会場の参加者からは「賃貸管理セッションで聞いた、AIロールプレイによる人材育成はとても参考になった」「賃貸仲介時の営業ルートをAIで最適化する活用方法は自社でも取り入れたい」などの声が上がった。セミナー終了後に開催したネットワーキングも盛況だった。



4. テロイーター・マツは知見や他業種の事例を紹介